



Fagligt forhandler - Nyt kursus sammenlagt

Kurset henvender sig til:

Dig der ønsker at træne dine forhandlingsevner. Det forventes at du har gennemført forbundets grunduddannelse.

Hvorfor dette kursus?

Flere og flere opgaver lægges ud til lokal forhandling på arbejdspladserne. At forhandle aftaler på plads stiller store krav til dine forhandlingsevner, når du skal skaffe resultater til gavn for dine kolleger. Her får du mulighed for at afprøve de udfordringer og beslutninger, du står overfor i fremtiden. Gennem konkrete øvelser vil du få mulighed for at forberede og gennemføre de kritiske faser i et forhandlingsforløb.

Du kommer til at arbejde med:

- Kommunikation og argumentation i forhandlinger
- Information og vidensøgning

DATO

10.11.2025 11:00 - 14.11.2025 13:00
Uge 46

STED

Rørvig Centret
Nørrevangsvej 49
4581 Rørvig

KOMMENDE FRIST

10.11.2025 11:00

KURSUSBEVIS

Ja

UNDERVISER

Ole Johansson
ole.johansson@3f.dk

- Påvirkning og tillid
- Tid og timing
- Usikkerhed og bevægelse
- Forudseenhed
- Modpartens forhandleradfærd
- Baglandsforhandlinger
- Interesse eller standpunktsforhandlinger
- Samspil og netværk med andre

Efter kurset:

- Er du bedre til at forberede, planlægge og analysere forhandlingsforløb
- Du har bedre mulighed for at forholde dig aktiv til forhandling og formidling
- Er du bedre til at vurdere og analysere de udfordringer, du møder som tillidsvalgt

Undervisningsform:

Kurset veksler mellem oplæg, debat og "forhandlingsspil". Du vil stifte bekendtskab med forskellige forhandlingsdilemmaer samt opleve spændende oplæg og gruppearbejder. Du vil blive udfordret i diskussioner og i samarbejde. Det kræver din aktive deltagelse.